

Pressemitteilung, München/ Grünwald, 18. Oktober 2010

Hübner Schlösser & Cie beriet Barclays Private Equity beim Verkauf des Spezialversenders Schneider an Silverfleet Capital

Barclays Private Equity veräußert die in Wedel bei Hamburg ansässige Schneider Versand Holding GmbH, ein führendes Versandhandelsunternehmen für Mode, Lifestyleprodukte, Wohn-Accessoires, Werbe- und Geschenkartikel, an Silverfleet Capital mit Sitz in London. Barclays Private Equity hatte 2005 gemeinsam mit dem Management und der Gründerfamilie Schneider das Unternehmen übernommen.



Die Schneider Gruppe ist in Deutschland, Österreich, Schweiz, Niederlanden und Schweden aktiv. Das Unternehmen verfügt über vier Vertriebslinien – *Schneider* für Werbe- und Geschenkartikel, *Impressionen* für hochwertige Lifestyle Artikel, *Conley's* für In-Labels im Fashionbereich und *Discovery* für innovative Gebrauchsartikel aus aller Welt. Neben dem Katalog-Geschäft wächst das Online-Geschäft vor allem im Mode- und Lifestyle-Bereich überproportional stark. Schneider beschäftigt insgesamt rund 650 Mitarbeiter und erzielte 2009 einen Jahresumsatz von 241 Millionen Euro.

„Die beeindruckende Unternehmensentwicklung der Schneider Gruppe ist ein Lehrbeispiel für profitables Wachstum, erfolgreiche Weiterentwicklung und Ausbau der Marktführerschaft eines Mittelständlers durch eine solide Eigenkapital-Investition und gutes Management“, kommentiert Michael H. Bork, Managing Director von Barclays Private Equity, die Entwicklung des Unternehmens.

Hübner Schlösser & Cie beriet Barclays Private Equity, die Gründerfamilie Schneider sowie das Management der Schneider Versand Holding in allen Phasen der Transaktion. Hierzu zählten Recherche und Ansprache potentieller Investoren, Wertfindung, Vorbereitung und Organisation der Due Diligence, Prozessführung, Kommunikation und Unterstützung bei bzw. Führung der Verhandlungen.



HÜBNER SCHLÖSSER & CIE CORPORATE FINANCE

„Hübner Schlösser & Cie hat den ganzen Verkaufsprozess, der wegen der zahlreichen Interessenten und auch den offensichtlich immer intensiveren Due Diligence Anforderungen äußerst aufwendig war, immer hervorragend im Griff gehabt und proaktiv geführt. Dies hat maßgeblich dazu beigetragen, dass die Transaktion mit einem so erfolgreichen Ergebnis abgeschlossen wurde.“, so Carsten Muuß, Vorsitzender der Geschäftsführung der Schneider Gruppe.

Hübner Schlösser beriet Barclays Private Equity damit zum zweiten Mal in einem größeren Exit-Prozess, nach der Durchführung des Verkaufs der Minimax Gruppe in Bad Oldesloe.

Über Barclays Private Equity

Barclays Private Equity ist einer der führenden europäischen Eigenkapital-Investoren mit rund 40 Investment Professionals in acht Büros weltweit. In den vergangenen 30 Jahren wurde Eigenkapital in mehr als 350 Transaktionen, hauptsächlich mittelständische Buy-Outs, investiert.

Über Silverfleet Capital

Silverfleet Capital ist eine europäische Private-Equity-Gesellschaft für Akquisitionen mittelständisch geprägter Unternehmen und Buy&Build-Strategien. Das Unternehmen ist insbesondere in den Branchen Wirtschafts- und Finanzdienstleistungen, Gesundheitswesen, Produzierendes Gewerbe und Einzelhandel sowie Freizeit- und Verbraucherdienste in Europa aktiv.

Über HSCie:

Hübner Schlösser & Cie ist eine unabhängige Corporate Finance Beratungsgesellschaft, spezialisiert auf mittlere und größere Unternehmenskäufe und -verkäufe sowie strukturierte Unternehmensfinanzierungen. Das Unternehmen hat in den vergangenen Jahren mehr als 150 Transaktionen in unterschiedlichen Branchen mit einem Volumen von über € 17 Mrd. abgewickelt.



HÜBNER SCHLÖSSER & CIE
CORPORATE FINANCE

Weitere Informationen erhalten Sie unter:

Hübner, Schlösser & Cie
Alice Steinhausen
Corporate Communications
Luise-Ullrich-Straße 8
82031 Grünwald
Tel. +49 (0)89 998997-0
Fax. +49 (0)89 998997-33
ASteinhausen@hscie.com
www.hscie.com

In Search of Value for our Clients